

株式会社トゥエルブの

「TW_個別起業スクール」

～ あなたの“面白い”を収益化するビジネス講座～

株式会社トゥエルブ

過去100名以上の起業相談では、こんな悩み抱える人が多い

収入

キャリア
(自己成長)

仕事

努力しているのに
結果が出ない..

今の仕事だけで
収入UPが見込めない..

このままでは
起業/独立ができない..

今の仕事では
欲しいスキルや経験が
得られない..

情報が多すぎて
正解がわからない..



この状態で、時間だけが過ぎて焦っている...
でも、結局何をすれば良いの??



お金・収入・キャリアの不安を解消するために

あなたに合った戦略で「ミニマム起業」を目指す！

こんな方におすすめ！



収入が上がる

もっと自由な時間や
お金がほしい！

リスクを下げる

大きなリスクは負わず
確実に収益化したい！

経験値が上がる

今の職場以外で
ビジネス経験を積みたい！

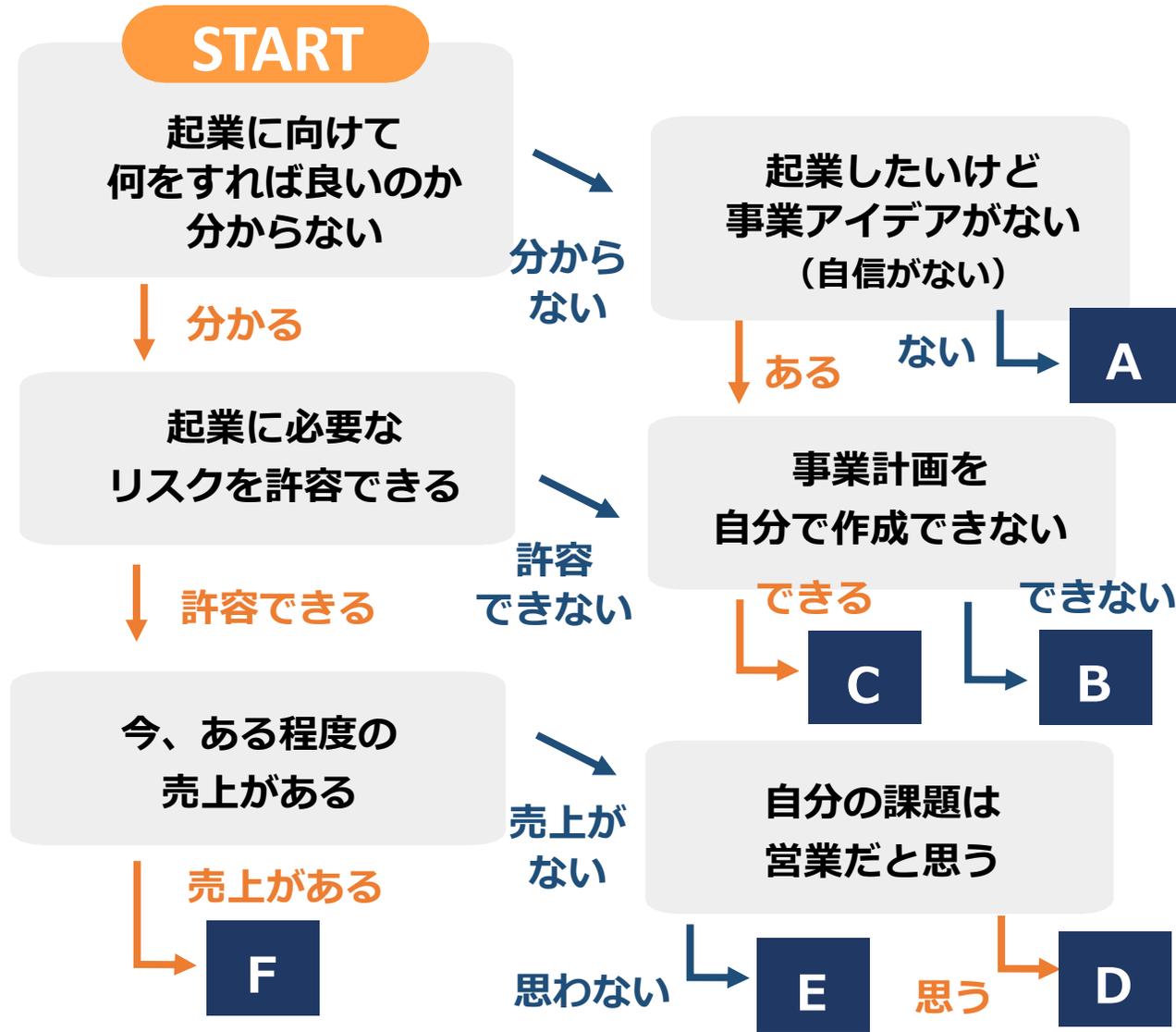
好きを仕事に

一生続けられる
好きな仕事で収益を得たい！



起業を目指すことで、自己成長につながり
結果として「お金・収入・キャリアの不安」を解消できる

まずは、あなたの「課題タイプ」を分析！



- A タイプ** **事業アイデア**
起業への想いを事業アイデアにする
- B タイプ** **事業計画**
やりたいことを実現できる計画を立てる
- C タイプ** **行動力**
現実的に考えがち、まずは行動してみる
- D タイプ** **セールス**
会話の中で自然と売れる営業力をつける
- E タイプ** **マーケティング**
売れる商品と集客導線をつくる
- F タイプ** **売れる仕組み**
協力者を増やし、再現性を高める

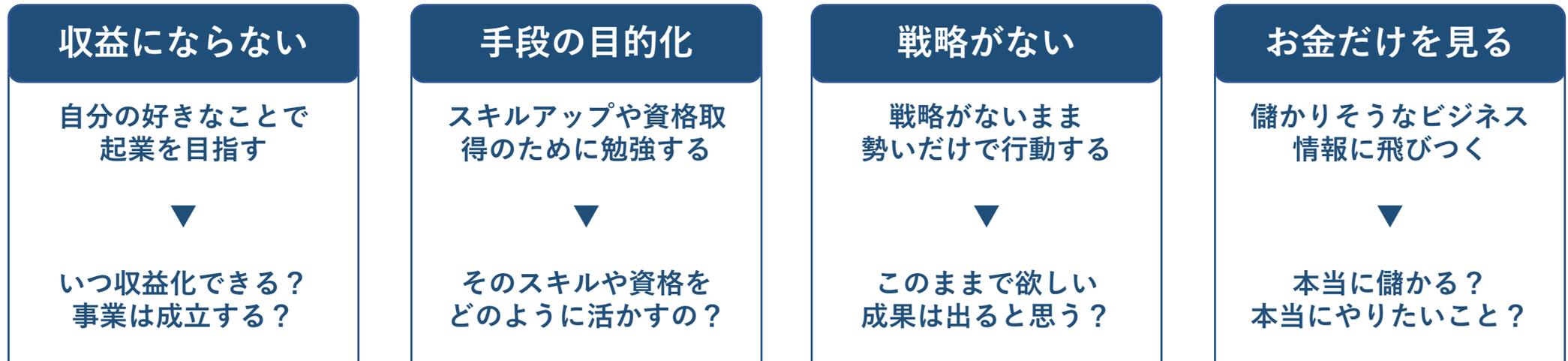
▶ 各タイプの詳細と対策については「体験講座」でご案内

トゥエルブの考える「起業」とは

自分が“おもしろい”と感じる仕事を創り出すこと

※必ずしも法人設立や独立することではない

よくある失敗



＼ 自分の“おもしろい”仕事で“収益化する”ためには /

➔ あなたの適性・価値観・スキルに合わせた「戦略」を立てる

受講者の実績

起業を目指すことで、他キャリアにも応用できる



起業

半年で250万の新規案件を受注

毎月+10万の定期売上を確立

受講料の8.3倍を当社から発注



本業

+96万の賞与獲得、年収110%達成

営業目標 136%~300%を1年間達成

新規営業で売上1,000万の大口受注



キャリアチェンジ

独立して年収100万アップ

希望する上場企業に転職

希望するベンチャー企業に転職



複業・副業

動画編集を1ヵ月で20本新規受注

毎月5万の複業収入

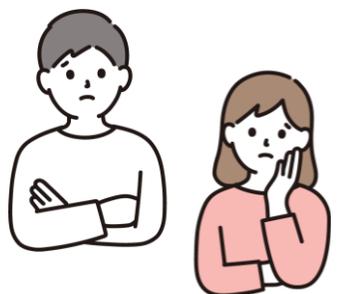
受講2ヵ月で集客数2.0倍

⇒ 受講者により目指すゴールは様々

あなたに合わせた戦略を立てることで

目的地に向かうために「今、何をするか」が明確になる

▼ 戦略が決まっていないと



「結局、何をすれば良いの？」

どこに向かうのかを
決めていない

何を優先すべきかの
判断ができない

到着までのリスクを
考えていない

手探りで進んで
時間とお金を無駄にする

⇒ 結果、いつまでも目的地に辿り着かない

▼ 戦略+ガイド案内があると

道のりを決定
▼
ガイド案内へ

「現在地～目的地」までのルート検索
どんなルートがあるのかを検索

複数ルートから”自分に合う”ものを選ぶ

手段：電車、車、自転車、徒歩、飛行機

道順：大通り、高速道路、裏道

価値観：ゆっくり、途中休憩あり、道中を楽しむ

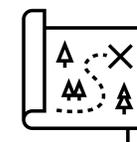
ガイド案内を参考に進む

次の交差点を右へ、あと30分で到着予定

道に迷わず、目的地までたどり着ける

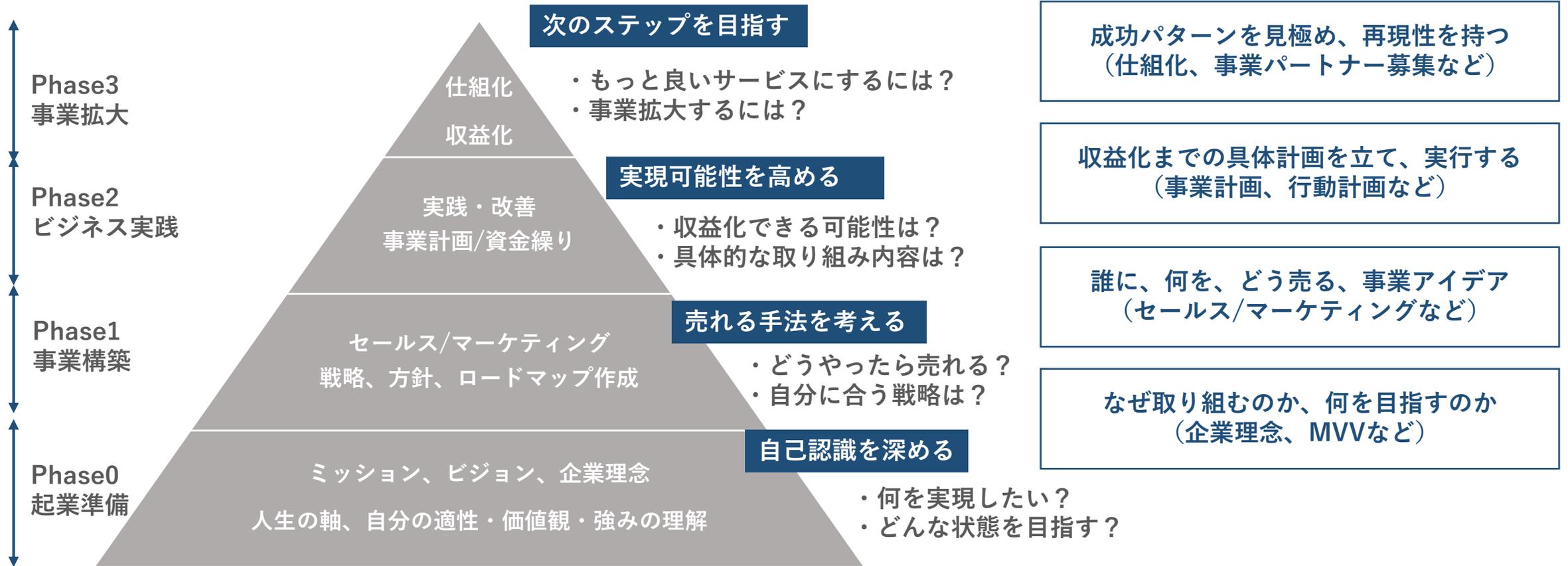
これまでの経験を活かして、次の目的地へ

次の交差点を右です



あなたが起業までに必要なこと

収益化までのロードマップ（戦略+アクションプラン）を作成する



➡ **どんなに良い商品・サービスでも「売れなければ」意味がない**

なぜ当社で、あなたにも起業が実現できるのか

あなたのアイデアを「売れる」に換えるから



強み① 個別指導

あなたの知識・経験・価値観を
徹底ヒアリング

あなたが面白いと思える
新規事業をつくる

経営者の個別指導で
あなたの起業を伴走サポート

強み② 営業支援

「どうすれば売れるのか？」
の営業支援が可能

法人向けに提供している
『右脳セールス』を提供

あなたが売れる
営業ノウハウと一緒に構築

強み③ ミニマム起業

リスクの少ない
ミニマム起業を推奨

オリジナル教材と全10回講座で
必要知識とノウハウを提供

スモールビジネスに特化して
利益の出しやすさ・低リスクを優先

事業アイデア

あなたの知識・経験を組み合わせ

×

セールス/マーケティング

当社のビジネスノウハウを全て提供

×

収益化メソッド

小さく始めて、確実に収益化する

あなたの目標/課題/事業フェーズに合わせて

収益化までの「戦略設計」と「営業支援」で伴走サポート

1) キャリア構築

70点/100点
次のステップへ

● 起業に向けての土台づくり

▼How to use
・直感で「0~10点」の点数を記入する（全10問 | 100点満点）
・具体的な内容や進捗状況を記入する

◎ 起業/複業に向けての土台作り

1) 企業理念、MVVの確立
実現したいことや想いが明確か？
⇒具体的には？（ ）

◎ 商品・サービス設計

2) 売れる商品設計
取り扱い商品やサービスのアイデア
それは誰の、何を、どのような？
⇒具体的には？（ ）

3) 競合との差別化
競合サービスと差別化されている
現状で顧客はどのように課題を
解決しているか？
⇒具体的には？（ ）

4) キャッシュポイントと収益構造
収益構造やマネタイズの仕組み

課題発見シート

Googleにログインすると作業内容を保存できます。詳細

※必須

氏名*

回答を入力

あなたが目指していること、やってみたいことは？*

例) OOのようなビジネスをやりたい。年商1000万。自分の好きなことを仕事にしたい

回答を入力

現在困っていること、解決したいことは？*

例) 何かやったら良いかわからない。自費が莫大としている。収益化する方法がわからない

回答を入力

上記を解決するために取り組んでいること、やってみたいことは？*

例) 半や動画で学習したが活用出来ていない。他のコンサルに相談したが上手くいかなかった

回答を入力

- ① 今後の方向性と中間ゴールを決める
⇒ どちらの方向性に進むのか？
⇒ まず、どこを目指すのか？

2) ビジネス構築/準備

70点/100点
次のステップへ

● 自分の強みを活かした事業創出

▼How to use
・直感で「0~10点」の点数を記入する（全10問 | 100点満点）
・具体的な内容や進捗状況を記入する

◎ 起業/複業に向けての土台作り

1) 企業理念、MVVの確立
実現したいことや想いが明確か？
⇒具体的には？（ ）

◎ 商品・サービス設計

2) 売れる商品設計
取り扱い商品やサービスのアイデア
それは誰の、何を、どのような？
⇒具体的には？（ ）

3) 競合との差別化
競合サービスと差別化されている
現状で顧客はどのように課題を解
決しているか？
⇒具体的には？（ ）

4) キャッシュポイントと収益構造
収益構造やマネタイズの仕組み

▼ 人生の軸
Mission, Vision, Value, Future

Mission:
Vision:
Value:
Future:

自分の人生を漢字1文字で表すと？

その理由は？

自分の人生のテーマは？ (=企業理念)

・あなたにとっての「真善美」は？

真

- ② 必要な知識・経験を身に付ける
⇒ 自分に必要な知識やスキルは？
⇒ 事業準備は全て整ったか？

3) ビジネス実践

売上目標の設定
⇒ 収益化を目指す

● 自分の事業で収益化

▼How to use
・直感で「0~10点」の点数を記入する（全10問 | 100点満点）
・具体的な内容や進捗状況を記入する

◎ 起業/複業に向けての土台作り

1) 企業理念、MVVの確立
実現したいことや想いが明確か？
⇒具体的には？（ ）

◎ 商品・サービス設計

2) 売れる商品設計
取り扱い商品やサービスのアイデア
それは誰の、何を、どのような？
⇒具体的には？（ ）

3) 競合との差別化
競合サービスと差別化されている
現状で顧客はどのように課題を解
決しているか？
⇒具体的には？（ ）

4) キャッシュポイントと収益構造
収益構造やマネタイズの仕組み

	2023年				
	1月	2月	3月	4月	5月
売上	¥147,000	¥147,000	¥147,000	¥269,500	¥269,500
リード獲得数*アパ帳2万	0.0	0.0	0.0	2.5	2.5
商談数*商談化率70%	0	0	0	1.75	1.75
商談成約率	20%	20%	20%	20%	20%
受注数	0.0	0.0	0.0	0.4	0.4
リード獲得数*アパ帳2万	3.0	3.0	3.0	3.0	3.0
商談数*商談化率70%	2.1	2.1	2.1	2.1	2.1
商談成約率	20%	20%	20%	20%	20%
受注率	0.4	0.4	0.4	0.4	0.4
受注単価	¥350,000	¥350,000	¥350,000	¥350,000	¥350,000
経費/予算	¥191,667	¥191,667	¥191,667	¥91,667	¥91,667
人件費・外注費	¥0	¥0	¥0	¥0	¥0
広告費	¥0	¥0	¥0	¥50,000	¥50,000
制作費・その他	¥191,667	¥191,667	¥191,667	¥41,667	¥41,667
広告予算	¥0	¥0	¥0	¥50,000	¥50,000

- ③ 実践しながら学び、成果を出す
⇒ どうすれば売れるのか？
⇒ 実現可能性やリスクはどの程度か？

まずは無料体験講座へ！

こんな理由で体験講座を受けました

東京都 20代男性



将来に向けて「今後の進め方」とキャリアプランが明確に。

将来起業したいと考え、プログラミング学習やWebコンサルを受けましたが続きませんでした。今の仕事でも稼げるようになりたいと強く思っていました。納得感がある手法がなかなか見つからず苦勞していました。そんな中、偶然見かけた体験講座で「起業に向けて何をするか、なぜ取り組むか、どのように進めるか」を納得できるまで徹底的に考える支援をしてもらえたので、自分の「今後の戦略」が明確になり、本業でも副業でも成果に繋がりました。

大阪府 20代女性



目標達成に向けた「戦略」が定まり、本職でもボーナス獲得。

目標に向けて、何を行動すれば良いのかが分からず、手探りで情報収集をしていました。今の仕事を辞める勇気や計画がないまま、時間だけが過ぎていくことに焦り、体験講座に参加しました。今までは「逆算をして計画を立てる」ことが、頭では理解しているものの自分には少し窮屈な感じで努力が続かなかったのですが、私の性格や価値観を考慮したうえで現実的なプランを立ててもらい、目標達成に向けた動きが明確になったことで具体的な成果に繋がりました。

埼玉県 30代男性



自己実現に向けて「挑戦する勇気と計画」ができた。

独立か転職か（やりたい仕事で年収を下げるか、特にやりたくない仕事で年収を上げるか）で迷っていました。「自分の軸」がなく、自信が持てないため決断できずにいました。そんな中、知人からの紹介で体験講座に参加したところ、実現可能性とリスク&リターンを様々な角度から検討したうえで自分の売りポイントが整理でき、結果として、自分のやりたい仕事で独立を選択、さらには年収100万UPにも繋がりました。

※他にも100名以上の起業支援実績があります

体験講座で得られること

起業に向けた「今後の進め方」が具体的になる

体験講座（60分）

- ・ 課題タイプA~Fの解決策
- ・ あなたの現状課題をヒアリング
- ・ 今後のビジネス戦略を設計
- ・ 事業計画の大枠を作成

さらに希望者には

- ・ 起業に向けた実力診断テスト
- ・ 既存事業の営業相談

オンライン対応



＼ 起業準備マニュアルをプレゼント中 ／

まずは「体験講座（無料）」へ

※ クリックすると日程調整ページに進みます

よくある質問

Q. 本当に自分にも起業・独立できますか..?

当社の考える“起業”は、必ずしも法人設立や個人事業として独立することではなく「自分が面白いと感じる仕事を創り出すこと、そして収益化すること」だと定義しています。具体的にどのように進めるのか、本当に自分にも起業ができそうか、などを確認するためにも、まずは体験講座にご参加ください。

Q. どのような起業支援をしてくれますか..?

あなたのキャリア経験や価値観をヒアリングし、ゴールまでの戦略を立て、不足するビジネス知識やスキルを習得していただき、売上げをあげる（収益化する）ための仕組みづくりを個別対応でサポートいたします。起業に必要な情報が全て揃っているとお考えください。

Q. 「好きを仕事にする」のは難しくないですか..?

好きなことを「直接仕事にする」のは、競合も多いためかなりハードルが高いと思います。一方で、好きなことの「要素」を組み合わせることで事業化ハードルをかなり下げられます。詳しくはnoteの記事にまとめましたので、[こちら](#)も参照ください。

Q. どんなことに苦勞する人が多いですか..?

事業アイデアがあっても「収益化するまで」の戦略を考えられない方が非常に多いです。起業に向けては多くの意思決定（事業アイデアの具体化、新規顧客の獲得方法、売上の安定化、集客導線の確立、市場リサーチなど）が必要となりますので、当社ではこれらを順序立てて設計していきます。人により「良い戦略」が異なるため、完全個別対応でのサポートをしております。

Q. どんなりスクがありますか..?

事業内容によりますが、費用をかけず起業することも可能です。当社ではミニマムスタートでの起業を推奨しており、成功パターンが見えるまでは大きなリスクをとらない戦略を提案します。受講者の多くがこの方針で進めながら、方向性を調整されています。

Q. 分割でのお支払いは可能ですか..?

クレジットカード決済であれば可能です。お振込みでの分割は対応していませんが、ご事情がある場合はご相談ください。お支払いは銀行振込・カード決済（Square/PayPal）をご利用いただけます。

受講コース

＼こんな方におすすめ／

まずは
試してみたい

キャリアの軸を
明確にしたい

自分のビジネスで
起業したい

すぐに収益化したい
売上拡大したい

コース	単発講座 (トライアル)	キャリア構築	起業準備 (スキル習得+ビジネス構築)		ビジネス実践 (営業支援)
提供サービス	テキスト (ワークショップ) チャット相談* 1on1面談 (30分) *テキストに関する内容	テキスト (講座+ワークショップ) チャット相談 1on1面談 (75分)	テキスト (講座+ワークショップ) チャット相談 1on1面談 (90分)		1on1面談 (60分×月2回) チャット相談 営業支援、資料作成など
想定するゴール	・ 今後の方針や方向性が明確になる ・ 具体的な動きや戦略の土台が構築できる	・ 人生の軸、キャリア戦略の方針が定まる ・ 必要知識やスキルが明確になり、会得までの道筋が見える ・ 今後のプランが定まり、自己実現に向けて行動できる	・ オリジナルビジネスが構築できる ・ 収益化に必要な知識やスキルを習得できる ・ 当社からのトライアル発注で実務稼働できる ・ 本業/転職に活かしてキャリアアップに繋がる		・ 収益化できる ・ 安定売上を獲得する ・ 事業パートナーとして稼働する
料金/期間*	14,800円 (1回) 約1.5万/月	249,000円 (5回) 約2.1万/月	328,800円 (6回) / 488,000円 (10回) 約2.7万/月 約4.0万/月		35,000円/月～
講座内容	テキストを使用したワークショップ+解説 ・ キャリアの棚卸し ・ ビジネス設計 ・ 商品設計 ・ 事業計画 ・ プレゼン設計 など	①キャリアの棚卸し ②キャリアの深掘り ③プロフィール作成 ④今後のキャリア方針を決定 ⑤次のステップに向けて (ロードマップ作成)	①企業理念/経営戦略 ②商品開発 ③営業戦略/セールスとマーケティングの理解 ④事業計画/行動計画 ⑤収益化までのロードマップ作成(1)	⑥収益化までのロードマップ作成(2) ⑦ビジネス設計シート作成 ⑧プレゼン、LP構成案、サービス資料の土台作成 ⑨集客導線の確立 ⑩事業計画書の作成	個別対応 (収益化に向けた営業支援) ※既にビジネスを実践している人が対象

*税抜価格



Message

これまでに会社員、複業、個人事業、会社経営のキャリアを経験しました。20代の頃は“起業したい”と漠然とした想いがあるものの、**起業までの方法が全く分からず**、手探りで情報を探していました。起業の相談をできる人もいなかったなので、なんでも経験だと考えて**1,000万円を超える自己投資を行いました**が、今思うと非常に無駄が多かったと感じます。

最初は「**どうすれば起業できるのかが分からない**」、その次は「**どうしたら売れるのかが分からない**」と悩みを抱え、思考錯誤を繰り返した結果、自分の中で多くのノウハウが溜まりました。これらの情報を体系的にまとめたものが本講座です。

この講座は、**過去の自分が「絶対に欲しい！」と思える情報**をコンテンツにしたものです。まずは**無料の体験講座で、あなたが「起業までの道が見えるか」を確認**ください。それではご参加お待ちしております！

代表プロフィール

株式会社トゥエルブ
代表取締役 近藤圭介（1987年1月31日生まれ）

神奈川大学を卒業後、大手グループ印刷会社で3年8ヵ月法人営業の経験を積む。その後、個人事業で独立して1.8億円の売上を上げる。

3,000名を超える営業経験を基に「右脳セールス」を開発し、法人設立。

個人・法人に向けた個別対応型の営業研修やビジネス支援で「仕事が楽しいを、あたり前に」を実現するための事業を展開中。

実績

- ・ 起業相談/キャリア支援 100名以上
- ・ セミナー開催200回以上（企業、大学、起業家コミュニティ）
- ・ セミナーサイト講師評価 4.6/5.0（上位1%）
- ・ ビジネス交流会を開催（株式会社ミクシィ、株式会社CAMPFIREなど）
- ・ ワインイベント開催（LINE公式登録1000名超）
- ・ メディア運営（「ワイン会 おすすめ」「ソムリエ おすすめワイン」検索1~3位）

T W E L V E

人生は最大のエンターテイメントだ
~The life itself is the best entertainment.~

会社概要

企業名：株式会社トゥエルブ

所在地：東京都中央区銀座7-15-8
タウンハイツ銀座406

設立日：2018年1月31日

資本金：1,200千円

事業内容

<法人向け>

営業研修+営業コーチング
営業支援、営業資料作成

<個人向け>

起業支援
ビジネスセミナー、イベント
ワインメディア、コミュニティ運営